

Offre d'emploi Responsable Pôle Relations Entreprises H/F

Mission :

Au sein de la DGA Communication & Business Development, directement rattaché(e) au Directeur des Relations Entreprises et Fundraising, vous êtes en charge du développement commercial en BtoB et vous supervisez les équipes en charge du développement des relations avec les entreprises en France et à l'international.

Fonctions principales :

Développement Commercial

- Participer à la définition de la stratégie commerciale en matière de prospection et de fidélisation d'entreprises partenaires
- Identifier de nouvelles cibles pour développer le portefeuille de clients
- Superviser le plan opérationnel de développement commercial auprès d'une cible de prospects et de partenaires
- Définir les argumentaires de vente et les plans marketing pour soutenir le développement des ressources
- Assurer les RDV de prospection et les négociations grands comptes
- Accompagner les responsables de développement sur certains comptes clients
- Superviser la collecte de la taxe d'apprentissage

Management des équipes & Management transverse

- Animer & manager l'équipe
- Reporter au Directeur/rice des Relations Entreprises et Fundraising, les avancées des projets (budget, ressources, KPI's...)
- Garantir l'interface avec les autres services concernés (programmes, recherche, communication, marketing...)

Profil :

- Bac+5 école de commerce ou assimilé –anglais courant

Campus de Reims - 59 rue Pierre Taittinger - BP 302 - 51061 Reims Cedex - Tél. +33 (0)3 26 77 47 47
Campus de Rouen - 1 rue du Maréchal Juin - BP 215 - 76825 Mont-Saint-Aignan Cedex - Tél. +33 (0)2 32 82 57 00
Campus de Paris - 9 rue d'Athènes - 75009 Paris - Tél. +33 (0)1 73 06 98 00

NEOMA Business School - Etablissement d'Enseignement Supérieur Consulaire au capital de 73 850 100 euros - Enregistré au RCS Rouen 834 295 354
Code APE : 8542Z - N° TVA intracommunautaire : FR21 834 295 354 - Siège social : 1 rue du Maréchal Juin - 76130 Mont-Saint-Aignan - www.neoma-bs.fr

- Expérience professionnelle de 5 à 10 ans dans des fonctions de Relations Entreprises et/ou relations commerciales BtoB et d'encadrement d'équipe
 - Maîtrise Pack Office sur les fonctions avancées
 - Appétence pour les réseaux sociaux
-
- Excellent relationnel
 - Orienté(e) résultat
 - Engagement
 - Déplacements fréquents à prévoir

Contrat CDI / Temps plein / Poste basé à Reims et Rouen

Pour toute candidature, merci de transmettre votre CV à drh@neoma-bs.fr

Campus de Reims - 59 rue Pierre Taittinger - BP 302 - 51061 Reims Cedex - Tél. +33 (0)3 26 77 47 47

Campus de Rouen - 1 rue du Maréchal Juin - BP 215 - 76825 Mont-Saint-Aignan Cedex - Tél. +33 (0)2 32 82 57 00

Campus de Paris - 9 rue d'Athènes - 75009 Paris - Tél. +33 (0)1 73 06 98 00

NEOMA Business School - Etablissement d'Enseignement Supérieur Consulaire au capital de 73 850 100 euros - Enregistré au RCS Rouen 834 295 354
Code APE : 8542Z - N° TVA intracommunautaire : FR21 834 295 354 - Siège social : 1 rue du Maréchal Juin - 76130 Mont-Saint-Aignan - www.neoma-bs.fr